

Ingénieur Commercial en Rémunération et Protection Sociale (ICRPS) H/F
CDI - Agence de Lyon

Avec près de 43 800 clients, 250 collaborateurs et plus de 4,46 milliards d'euros d'actifs administrés, **Crystal** est l'un des groupes leaders français du conseil indépendant en investissement et en gestion de patrimoine. Acteur de référence en forte croissance, en France comme à l'international, le groupe réunit au travers de ses différentes marques et sur ses nombreuses implantations, les expertises métier pluridisciplinaires indispensables à une approche globale et haut de gamme du conseil patrimonial et social : solutions financières dédiées, ingénierie patrimoniale, assurance, protection sociale, immobilier.

Expert & Finance, filiale indépendante du groupe **Crystal** forte de 150 collaborateurs, travaille en étroite collaboration avec la profession comptable depuis 1987 et valorise les actifs de 20 000 clients chefs d'entreprise et professionnels libéraux. Notre société propose des projets innovants, visant à satisfaire les clients en permanence, à travers une approche globale de conseil patrimonial et social et une offre en architecture ouverte, multi fournisseurs et multi produits.

Afin de maintenir sa croissance et renforcer ses équipes, Expert & Finance recherche un Ingénieur Commercial en Rémunération et Protection Sociale (ICRPS) en CDI pour un poste basé à Lyon.

L'ICRPS conseille les dirigeants d'entreprise et les professionnels libéraux pour optimiser leur couverture sociale et celle de leurs salariés, il apporte son expertise en matière de rémunération du chef d'entreprise et de politique salariale.

Nos conseillers commerciaux peuvent s'appuyer sur des services supports tels que nos services d'ingénierie patrimoniale et de la rémunération et protection sociale, afin de les aider à mettre en œuvre les stratégies juridiques, fiscales, sociales au profit de nos clients.

Missions :

Rattaché(e) au Directeur du Conseil en Rémunération et Protection Sociale, vos principales missions seront les suivantes :

- **Vous serez chargé(e) d'accomplir des missions de conseil auprès des clients et prospects, et de commercialiser les produits qui répondent à leurs besoins.**
Vous bénéficierez d'une formation adaptée et du soutien technique du pôle ingénierie sociale.

Vos domaines d'intervention seront les suivants :

- Prévoyance Santé et retraite des Dirigeants d'entreprise
- Prévoyance, Santé, Retraite et Epargne salariale au niveau des salariés

- vous aurez en charge le développement de votre réseau de partenaires, et proposerez nos offres **auprès de professionnels** du conseil (notamment experts-comptables), en vous appuyant sur une méthodologie exclusive, et une offre produits en architecture ouverte.

Domaine d'expertise de la branche sociale : les composantes de la rémunération (immédiate et différée) et de la protection sociale (santé/prévoyance/retraite) tant au niveau du dirigeant d'entreprise qu'au niveau des salariés de l'entreprise.

Profil :

Titulaire d'un Bac +3/4, vous disposez d'une expérience réussie dans la commercialisation de produits de prévoyance/santé, d'épargne-retraite et d'épargne salariale.

Vous êtes reconnu(e) pour vos qualités d'écoute et de persuasion, votre esprit de synthèse et vos capacités rédactionnelles. Idéalement, vous avez déjà une première expérience dans la facturation d'honoraires de conseil.

Des déplacements en région sont à prévoir.

Lieu : Lyon

Contrat et statut : CDI statut Cadre

Début : dès que possible

Pour postuler, merci d'adresser votre CV + Lettre de motivation à drh@expertetfinance.fr